

2026 글로벌 M&A 컨설턴트 과정 제2기

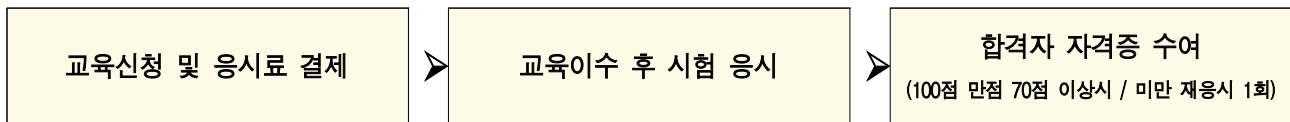
2026년 2월 4일(수) 13시 ~ 2월 5일(목) 16시

글로벌 기업과 중소기업·스타트업의 성공적 M&A를 위한 전과정 지원 가능한 전문인력 양성

◆ 교육개요 안내

교육 목표	<ul style="list-style-type: none"> • 글로벌 M&A 컨설턴트 시험 응시자격 부여 (70점 이상 합격, 1회 재응시 가능) • 최신 M&A 동향 및 M&A 트렌드, M&A 실무사례에 대한 정보 제공 • 중·장기적인 M&A 대상 고객사 발굴 및 영업 성공사례 교류 등 네트워킹 장 마련
인원(정원)	50명 내외
교육장소	교육인원 확정시 공지 예정
교육방법	오프라인 집체교육, 총 12시간

◆ 자격검정시험 안내



응시자격	전체 교육시간의 80% 이상 출석한 자에게 부여
합격기준	100점 만점기준 70점 이상 (70점 미만자는 1회에 한하여 재시험 응시 가능)
시험 응시료	10만원 (※응시료 입금계좌 : 기업은행 257-138311-01-012 (예금주 : (사)글로벌기업성장협의회))

◆ 교육과정 안내

차수	강의주제	시간	강의방법	비고(강사명)
1일	1. 주요 딥테크 산업의 동향 및 M&A 트렌트	1	이론	홍현권
	2. M&A의 개념과 M&A 이론	1	실습·사례	홍현권
	3. M&A의 유형과 유형별 M&A 사례	1	이론·사례	홍현권
	4. M&A 추진 전략과 거래 메커니즘과 M&A 프로세스	1	실습	홍현권
	5. M&A를 위한 가치평가 이론과 실무, M&A 지원제도	1	이론·사례	홍현권
	6. M&A 거래구조와 M&A 거래 실무	1	이론·실습	홍현권
	7. 딥테크 기업의 벤처투자와 IPO	1	이론	홍현권·권혁장
2일	8. PE가 관여하는 중소형 M&A 딜의 실제 진행 과정	1	이론·사례	송주형
	9. PE실제 딜 사례로 보는 중소형 M&A의 성과와 무산	1	이론·사례	송주형
	10. M&A회계 실사의 이론과 실제	1	이론·사례	김형이
	11. M&A회계 실사 사례 분석	1	이론·사례	김형이
	12. 사례로 보는 M&A 계약 및 법류 리스크	1	이론·사례	안희철
합계		12		

[붙임1] 강사진 소개

1. 강사진 (해당시 작성)			
구분	성명	소속	주요 경력 및 약력
산	홍현권	(주)제타플랜인베스트	<ul style="list-style-type: none"> • (주)제타플랜인베스트 대표 • 기술거래사·경영학박사·국제공인경영컨설턴트 • KRX 한국거래소·KDB산업은행·신용보증기금·기술보증기금 M&A 자문위원 • 한국벤처캐피탈협회 M&A 자문 및 벤처투자 전문인력 M&A 강의 • (전)한국산업은행 기술금융실 전문위원 • 한국발명진흥회 특허기술 평가위원
산	권혁장	(주)제타플랜인베스트	<ul style="list-style-type: none"> • (주)제타플랜인베스트 상무이사 • 기술거래사·MBA·국제공인경영컨설턴트 • 한국소재부품장비투자기관협의회 투자R·투자연계 R&D 자문위원 • 경기경제과학진흥원 투자R 자문위원 • TIPS 프로그램 운영사 선정 평가위원
산	송주형	WWG자산운용	<ul style="list-style-type: none"> • WWG자산운용 대표 • 런던 정치경제대학교(LSE)국제개발학 석사·KAIST산업공학 석사 • 삼성SDS 자문 컨설턴트·한국투자공사 수석 투자 매니저 • Chartered Financial Analyst, CFA • Member of the Institute of Chartered Shipbrokers(MICS)
산	김형이	대주회계법인	<ul style="list-style-type: none"> • 대주회계법인 공인회계사 • 한국공인회계사(KICPA) • 아이디어브릿지자산운용 주식회사 상무이사 • 주식회사 센티널딜액티브 Advisor • 삼일회계법인 M&A(재무자문)본부
산	안희철	법무법인 디엘지	<ul style="list-style-type: none"> • 법무법인 디엘지 대표 변호사 • (사)한국엔젤투자협회 이사 • (사)한국엑셀러레이터협회 고문변호사 • 중소벤처기업부 자문변호사 • 포항공과대학교 대학평의원 • 포항공과대학교 산업경영공학과 겸직교수 • TIPS 프로그램 투자검토 검증위원회 위원 • 한국엑셀러레이터협회장상 수상

*강사진과 일정은 예시로 사정상 변경될 수 있습니다.

[붙임2] 강의제안서

1. 교육 설계 기본사항	
교육목표	<ul style="list-style-type: none"> ○ AI(인공지능)·Quantum(양자)·Robot(로봇)·High-tech Materials, Components, and Equipment(첨단 소재부품장비) 등 딥테크 기술을 중심으로 세계가 재편되고 있음 ○ 이러한 딥테크 기술을 보유한 기업들의 시장에서의 스케일업과 기술거래와 기술사업화의 형태가 M&A, 기술특례 상장 중심으로 이루어지고 있어 이에 대한 전문가 Pool 구축 필요
교육 필요성	<ul style="list-style-type: none"> ○ 딥테크 분야의 기술거래가 기존의 IP 중심의 거래에서 기술보유 기업의 거래 중심의 M&A로 이루어지는 추세로 이에 대한 M&A 특화 기술거래 전문인력 양성 ○ 딥테크 분야의 기술사업화는 '기술특례상장'(24년 48개사 상장)이 중심이며, 시리즈 B 이상의 벤처투자 유치한 기술보유 기업을 위한 스케일업 중심의 전문인력 양성
교육대상	<ul style="list-style-type: none"> ○ 기술거래사 및 사업화전문회사 소속 인력 ○ 기타 기술 및 경영분야의 전문가(엑셀러레이터, 벤처캐피탈리스트, 경영기술지도사 등)
교육자료	<ul style="list-style-type: none"> ○ M&A 개요와 실무 강의자료(PPT 형식) ○ 투자R 개요와 실무, 기술특례상장 형태와 실무(PPT 형식)
설계 주안점	<ul style="list-style-type: none"> ○ 딥테크 중심의 기술거래와 기술사업화를 위한 전문가를 위한 시장 트렌드 이해 ○ 딥테크 기술거래를 위한 M&A의 체계적인 구조와 실무 중심의 강의 설계 ○ 딥테크 기업의 기술사업화를 위한 투자R과 기술특례상장 AtoZ 실전 중심의 강의 설계

2. 교육 주제별 세부 강의 내용

차수	학습목표 및 세부 교육 내용	
1차수	강의 주제	주요 딥테크 산업의 동향 및 M&A 트렌트
	학습 목표	<ul style="list-style-type: none"> ○ 주요 딥테크 산업에 대한 이해 ○ 주요 딥테크 산업의 국내외 시장동향의 이해 ○ 주요 딥테크 사업의 M&A 사례 학습
2차수	강의 주제	M&A의 개념과 M&A 이론
	학습 목표	<ul style="list-style-type: none"> ○ M&A 기본 개념의 이해 ○ M&A 기본 이론 학습을 통한 업무의 이해 ○ M&A 관련 업무 용어의 이해와 업무 관련 능력 향상
3차수	강의 주제	M&A의 유형과 유형별 M&A 사례
	학습 목표	<ul style="list-style-type: none"> ○ 기업인수 M&A 유형과 M&A 사례 ○ 기업합병 M&A 유형과 M&A 사례 ○ 기업분할 M&A 유형과 M&A 사례 ○ 조인트벤처(JV)의 유형과 주요 사례
4차수	강의 주제	M&A 추진 전략과 거래 메카니즘과 M&A 프로세스
	학습 목표	<ul style="list-style-type: none"> ○ 기업의 M&A(매수) 추진 전략의 이해 ○ 기업의 M&A(매수) 거래 메카니즘의 구조 ○ 기업의 M&A(매수·매도) 추진 프로세스 실무
5차수	강의 주제	M&A를 위한 가치평가 이론과 실무, M&A 지원제도
	학습 목표	<ul style="list-style-type: none"> ○ M&A를 위한 가치평가 이론 ○ M&A를 위한 가치평가 실무 ○ M&A 추진 관련 각종 지원제도 실무
6차수	강의 주제	M&A 거래구조와 M&A 거래 실무
	학습 목표	<ul style="list-style-type: none"> ○ M&A 인수구조 방식의 정의 ○ M&A 인수가격 조정 실무와 협상전략 ○ M&A 추진을 위한 관련 자료 및 문석 작성 실무
7차수	강의 주제	딥테크 기업의 벤처투자와 IPO
	학습 목표	<ul style="list-style-type: none"> ○ 딥테크 기업의 벤처투자 동향 ○ 딥테크 기업의 시리즈 투자와 스케일업 TIPS ○ 딥테크 기업의 IPO 트렌드와 현황
8차수	강의 주제	PE가 관여하는 중소형 M&A 딜의 실제 진행 과정
	학습 목표	<ul style="list-style-type: none"> ○ PE가 중소형 M&A에 참여할 때 실제 진행되는 단계별 프로세스 (딜 소싱 → 초기 협상 → 실사 → 계약 → 클로징) 이해 ○ 각 단계에서 PE 실무자가 수행하는 핵심 업무와 체크포인트 파악
9차수	강의 주제	PE 실제 딜 사례로 보는 중소형 M&A의 성사와 무산
	학습 목표	<ul style="list-style-type: none"> ○ 직접 진행한 성사 딜 사례를 통해 거래성공의 핵심 요인 분석 ○ 직접 경험한 무산 딜 사례를 통해 실패 원인과 리스크 요소 파악

2. 교육 주제별 세부 강의 내용

차수	학습목표 및 세부 교육 내용	
10차수	강의 주제	M&A 회계 실사의 이론과 실제
	학습 목표	<ul style="list-style-type: none"> ○ M&A 회계 실사의 목적, 범위, 주요 검토 항목 이해 ○ 실사가 진행되는 단계별 프로세스와 현장에서의 핵심 체크포인트 파악
11차수	강의 주제	M&A 회계 실사 사례 분석
	학습 목표	<ul style="list-style-type: none"> ○ 직접 진행한 실사 사례에서 발견된 주요 회계 이슈 분석 ○ 실사 결과가 딜 구조와 가격 협상에 미친 영향 파악
12차수	강의 주제	사례로 보는 M&A 계약과 법률 리스크
	학습 목표	<ul style="list-style-type: none"> ○ 중소형 M&A 사례를 통해 주요 계약 구조와 핵심 조항 이해 ○ M&A 과정에서 빈번하게 발생하는 법률 리스크 인식 ○ 거래 단계별 법률 리스크 관리 포인트 파악